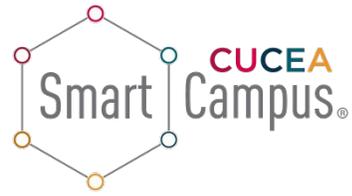




CUCEA
El mejor lugar para el talento



DES  **PLEJ**
CAMBIO TECNOLÓGICO • NEARSHORING • SUSTENTABILIDAD



CANASTA BÁSICA E
ÍNDICE DE PRECIOS
Marzo - Abril
2025

Dr. Héctor Iván Del Toro Ríos

02 de mayo de 2025

INTRODUCCIÓN



La guerra comercial entre Estados Unidos y varias de las principales economías del mundo, especialmente China, ha tenido un impacto significativo en las condiciones de precios a escala global.

Este conflicto, caracterizado por la imposición mutua de aranceles, restricciones a las exportaciones e intervenciones en cadenas de suministro estratégicas, ha generado una distorsión considerable en los flujos comerciales internacionales.

Como consecuencia, se han incrementado los costos de producción y distribución de numerosos bienes, desde productos tecnológicos hasta materias primas agrícolas, provocando presiones inflacionarias en distintos mercados.



Implicaciones y Afectaciones de la Guerra Comercial



Además, la incertidumbre generada por esta confrontación ha afectado negativamente la inversión y ha inducido cambios en las decisiones de consumo y ahorro en diversas regiones del mundo.

Los conflictos comerciales entre naciones han modificado las reglas del comercio internacional, introduciendo barreras arancelarias y no arancelarias que han afectado tanto a los países involucrados directamente como a terceros que participan en las cadenas de valor globales.



Incremento en los precios globales



Uno de los efectos inmediatos ha sido el encarecimiento de numerosos productos. Al imponer aranceles a bienes importados, Estados Unidos elevó los costos para empresas y consumidores. China respondió con medidas similares.

Esta escalada ha encarecido componentes clave en industrias como la electrónica, el automóvil y la maquinaria, afectando a países que dependen de estas cadenas. El resultado ha sido un aumento en los precios al consumidor en distintos mercados.

Las tensiones comerciales forzaron a muchas empresas multinacionales a replantear sus cadenas de suministro para evitar los costos adicionales impuestos por los aranceles. Esto llevó a una reubicación parcial de operaciones hacia países como Vietnam, México o India, lo cual, aunque benefició a algunas economías emergentes, generó desajustes temporales, costos de transición y pérdida de eficiencia productiva.



Reducción del comercio mundial



El volumen de comercio global se contrajo como resultado de la incertidumbre y las restricciones. Según datos de la Organización Mundial del Comercio (OMC), el crecimiento del comercio se desaceleró notablemente durante los años más intensos del conflicto. Esto afectó negativamente a países exportadores que no formaban parte directa del conflicto, pero que dependían de un entorno comercial abierto.

La guerra comercial introdujo una alta dosis de incertidumbre en los mercados, lo cual se reflejó en caídas bursátiles, variaciones en los precios de materias primas y movimientos bruscos en los tipos de cambio. Las expectativas de los inversionistas se volvieron más volátiles, afectando la planificación a largo plazo y encareciendo el acceso al financiamiento para muchas empresas.



Cambio en las relaciones geopolíticas y comerciales



Este conflicto reconfiguró alianzas estratégicas. Mientras algunos países reforzaron lazos con China para aprovechar su distanciamiento con EE. UU., otros se alinearon con Washington buscando beneficios geopolíticos o comerciales. Se evidenció un retroceso en la cooperación multilateral y se intensificó el debate sobre la necesidad de fortalecer bloques regionales como alternativa a la dependencia de las grandes potencias.

Los países en vías de desarrollo han sido especialmente vulnerables. Aquellos integrados en cadenas de valor globales vieron reducida la demanda de sus exportaciones, mientras que otros sufrieron por la caída de precios en sus principales productos básicos o la fuga de capitales. Además, la incertidumbre global redujo la inversión extranjera directa en muchos de estos mercados.



Comportamiento inflacionario



PERIODO	SALARIO MÍNIMO	ÍNDICE INFLACIÓN	SALARIO REAL	%	PÉRDIDA (\$)	SALARIO RECOM.
1° Bim./2023 (Ene-Feb)	\$6,223	5.46%	\$5,883.41	94.54%	\$339.79	\$6,921.32
	\$207.44					
1° Bim./2024 (Ene-Feb)	\$7,449.00	4.23%	\$7,133.90	95.77%	\$315.10	\$7,764.09
	\$248.93					
1° 2025 Ene	\$8,364.00	4.80%	\$7,962.52	95.20%	\$401.48	\$8,765.47
	\$278.80					
1° 2025 ABRIL	\$8,364.00	5.43%	\$7,909.83	94.57%	\$454.17	\$8,818.17
	\$278.80					

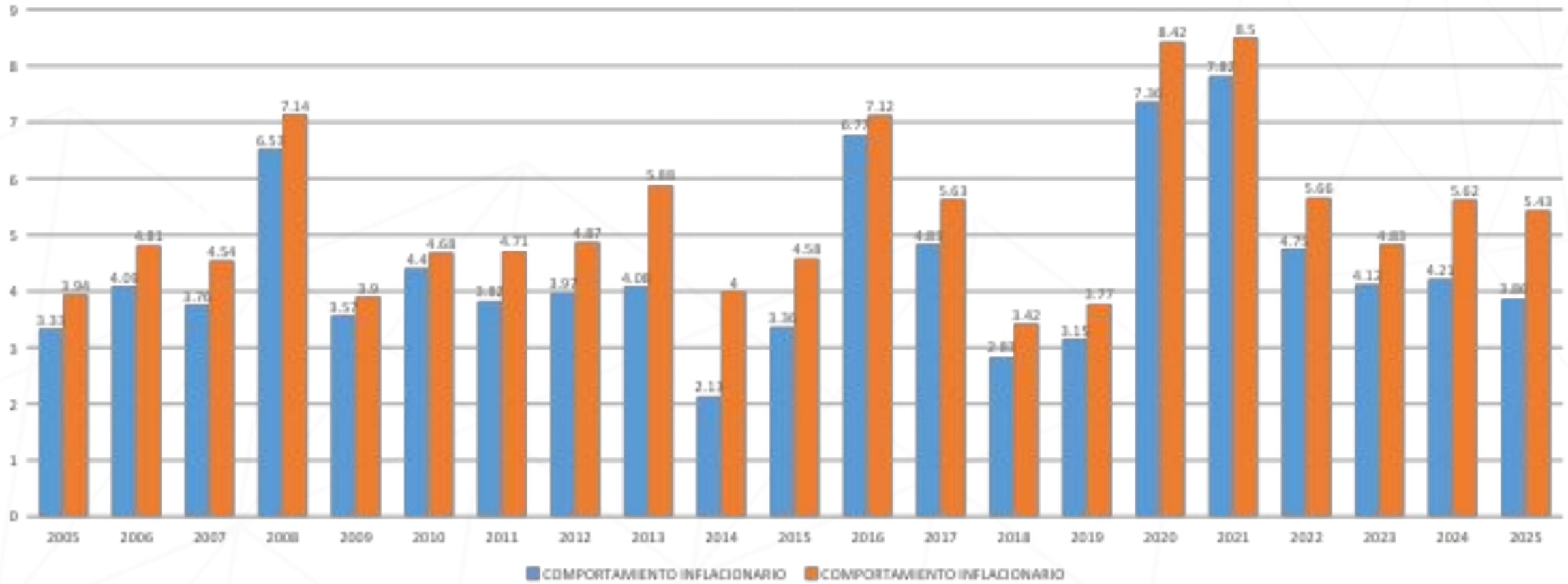
FUENTE: Estimaciones propias proyecto de investigación, "Canasta básica e índice de precios al menudeo en la ZMG, 2025", DMC, CUCEA, U de G.



Comportamiento inflacionario



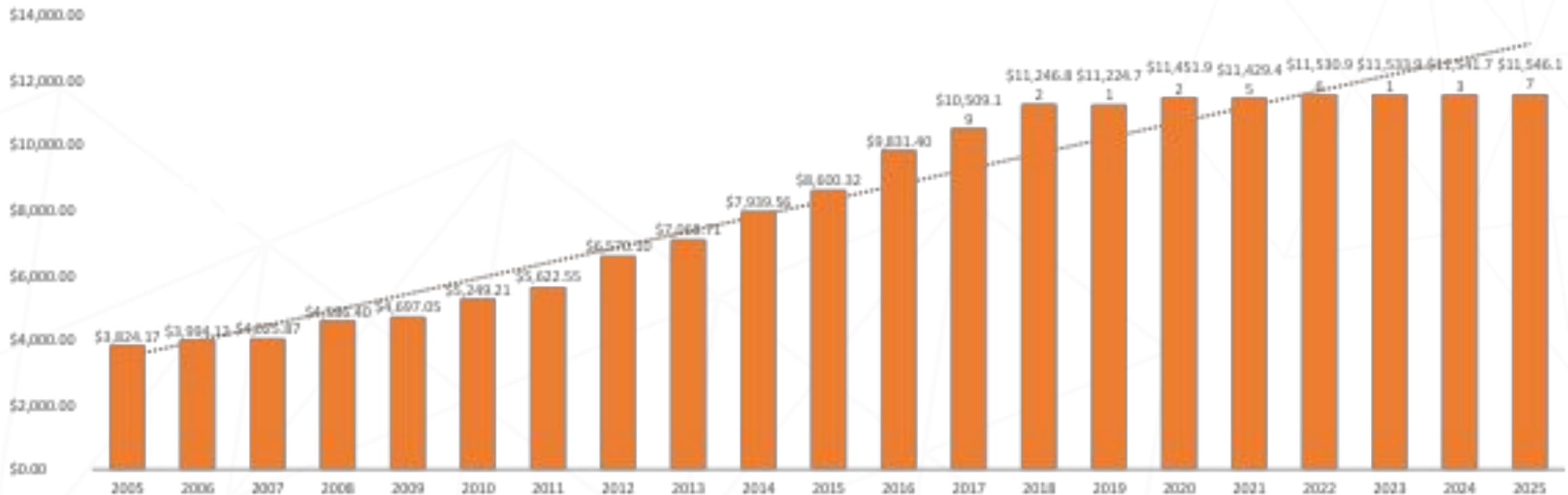
COMPORTAMIENTO INFLACIONARIO



FUENTE: Estimaciones propias proyecto de investigación, "Canasta básica e índice de precios al menudeo en la ZMG, 2025", DMC, CUCEA, U de G.



Precio de la canasta básica



FUENTE: Estimaciones propias proyecto de investigación, "Canasta básica e índice de precios al menudeo en la ZMG, 2025", DMC, CUCEA, U de G.



Pérdida del poder adquisitivo



El salario mínimo, aun a expensas de los incrementos que se han aprobado, sigue siendo insuficiente debido a que no permite cubrir 7 de los 8 grupos que se engloban en la canasta básica mexicana.

El costo de la canasta básica sigue una tendencia alcista y crece de forma exponencial, mientras que el salario mínimo incrementa en porcentajes que diluyen el incremento del salario, por los precios de los bienes y servicios.

El costo total de la canasta básica para el mes de diciembre era de \$11, 546.17, en donde **se propone un salario recomendado de \$8,818.17** pesos mensuales, lo equivalente a \$293.93 pesos diarios, con la finalidad de afrontar la pérdida del poder adquisitivo y la presencia de la inflación. Por lo que **se necesitan 1.38 salarios mínimos** para adquirir la canasta básica, equivalente a \$11,458.85.



CONCLUSIÓN

La guerra comercial entre Estados Unidos y China ha tenido profundas repercusiones en la economía global, más allá del ámbito geopolítico y comercial. Las medidas proteccionistas aplicadas, como los aranceles y restricciones al comercio, han generado un aumento en los costos de producción, alteraciones en las cadenas de suministro y una mayor incertidumbre económica.

Uno de los efectos más palpables de este conflicto ha sido el encarecimiento generalizado de bienes y servicios esenciales, repercutiendo directamente en los precios de la canasta básica en muchos países.

El alza en los costos de transporte, insumos agrícolas y productos manufacturados ha elevado el valor de alimentos, productos de higiene y otros bienes de primera necesidad, afectando especialmente a las poblaciones más vulnerables. De este modo, la guerra comercial no solo ha transformado el comercio internacional, sino que también ha intensificado las presiones inflacionarias que deterioran el poder adquisitivo de los hogares a nivel mundial.

